

《床排水金物業界》 Webサイト診断

Webサイトの評価には、アクセス数などの客観的な指標だけでなく「実際にWebサイトを訪れたユーザーがどのように感じるのか」という主観的な評価も重要です。この資料では、製造業専門Webマーケティングコンサルタントの視点から、各企業のWebサイトを主観的に評価しコメントしています。業界内では得ることが難しい第三者の意見として、Webサイトの改善にお役立ていただければ幸いです。

診断日:2017年12月



- □カネソウ株式会社 P.3
- ■ダイドレ株式会社 P.4
- □丸一株式会社 P.5
- □西部機材株式会社 P.6
- □株式会社中部コーポレーション P.7
- ■お問い合わせについて P.8
- ※本資料では、執筆者宮本が特に気になった5社のWebサイトを対象に診断を行っています。
- ※Webサイト調査時の検索順位を元に上位順に紹介しています。

◇執筆者紹介

宮本 栄治 (株式会社コスモブレインズ取締役)

「これまでの経験を活かし第一印象からWebサイトを診断しました。個人の主観による診断ではありますが、成果を上げるサイト、失敗するサイトには共通点があるものです。対象企業すべてのサイトを比較したうえで、各サイト問題点を1点取り上げさせていただきました。」

《個人ブログ》

「製造業のWebマーケティング」URL: https://eijimiyamoto01.blogspot.jp/

カネソウ株式会社

診断URL: http://www.kaneso.co.jp/



●診断内容

この診断ではWebサイトを見た第一印象から特に気になった点を1点に絞り述べさせていただきます。商品情報やカタログ情報、IR情報など多岐にわたる情報をわかりやすくまとめていると思います。

業界でも存在感のある会社にふさわしいコンテンツを用意していると思います。知名度もあり、カネソウのことを知っているユーザーや関係者が多いことから問題は小さいと思いますが、新規ユーザーにとっては使いにくい点もありそうです。典型的な例はグローバルメニューにある【ワンポイント情報】です。自分が欲しい情報を探すとき、一覧表示では探すことが困難です。せっかくの有益な情報がうまく活用されていないように感じます。サイドメニューで製品から探せるようにしていますが、商品名を知らない人にはこの機能も使いこなすのは難しいでしょう。また【ワンポイント情報】が「仕様」「施工」「仕様変更」「その他情報」を意味すると直感的には分からず、閲覧しづらくしています。

株式会社コスモブレインズ 宮本 栄治

ダイドレ株式会社

診断URL: http://www.daidore.co.jp/



●診断内容

この診断ではWebサイトを見た第一印象から特に気になった点を1点に絞り述べさせていただきます。トップページのメインビジュアルがFlashで作られており、ユーザーがクリックしFlashを有効にしないと表示されません。

Adobeは2020年末でFlashのサポートを終了することを発表しているので、早急に他の手段でメインビジュアルを表現することをお勧めします。また製品情報TOPも小さな文字で利用規約がぎっしり書かれており、多くのユーザーが離脱する原因になっていると推測します。

丸一株式会社

診断URL: http://www.marutrap-maruichi.co.jp/



●診断内容

この診断ではWebサイトを見た第一印象から特に気になった点を1点に絞り述べさせていただきます。分かりやすく情報が整理されたWebサイトで好感が持てます。

採用情報のところは特によく作りこまれています。そろそろ常時SSL、そしてレスポンシブデザインに移行したほうが良いと思います。あとはレベルの高いサイトで重箱の隅をつつくことしかできません。しいて問題点を挙げるなら、カタログデータやCADデータを簡単にダウンロードできるようにすれば、設計事務所などプロユーザーに対する利便性が向上すると思います。

西部機材株式会社

診断URL: http://www.seibukizai.co.jp/



●診断内容

この診断ではWebサイトを見た第一印象から特に気になった点を1点に絞り述べさせていただきます。きれいなデザインのWebサイトですが、もったいないことをしています。

ユーザーを他のサイトに誘導する導線が多いのです。典型的なのがグローバルメニューの【取扱商品】です。取扱商品をチェックするとメーカー名の一覧だけでもったいない。何を扱っているか書いていないのです。さらにメーカーサイトへのリンクで素通りサイトの典型的な導線になっています。メニュー名も【取扱メーカー】のほうがしっくりくる内容です。TOPページのバナーもポータルサイトに誘導するものやメーカーサイトに誘導するものが多く、Webサイト内での接客が弱くなっているように感じました。他サイトへのリンクも重要なコンテンツの一つですが、バランスが大切。自社サイト内での情報提供を厚くした上での活用が効果的です。

株式会社コスモブレインズ 宮本 栄治

株式会社中部コーポレーション

診断URL: https://www.chubu-net.co.jp/





●診断内容

この診断ではWebサイトを見た第一印象から特に気になった点を1点に絞り述べさせていただきます。シンプルな構成で分かりやすいWebサイトです。

製品情報に注力し、目的はリード獲得だと思わせる潔いサイトです。おそらく目的から逆算して不要な情報をカットしたのだと思われます。コンセプト通りならば問題ありせん。しかし、会員登録については肝心の「会員になることのメリット」が省略されているのが残念です。説明しなくてもわかると判断したのかもしれませんが、個人情報に神経質になりがちな昨今、個人情報を登録するだけの価値があるメリットを明確にする必要があります。新規会員登録ページが入力フォームのみでは一見様には敷居が高いでしょう。

株式会社コスモブレインズ 宮本 栄治

お問い合わせについて

コスモブレインズは

製造業専門でWebマーケティングの支援をしている会社です。 お問い合わせなどございましたら、下記までお願いいたします。

株式会社コスモブレインズ

〒169-0075 東京都新宿区高田馬場1-30-14 コルティーレ高田馬場6F

TEL:03-5843-3321

E-mail: webinfo@cosmogroup.co.jp

URL: http://www.webplus-listing.com

担当:宮本

社 名 株式会社コスモブレインズ

資本金 1,000万円

従業員 18名

代表者 石井 邦道

事業内容

- ・Webマーケティング支援
- ・リスティング広告運用代行
- ・Webサイトの企画・デザイン・制作

(2018年1月現在)